

Zalety korzystania z leasingu operacyjnego w małych i średnich firmach

Data publikacji: 5.09.2024 9:10

Przed podjęciem decyzji o zakupie firmowego samochodu w ramach umowy leasingowej warto ustalić, jaki rodzaj finansowania będzie najkorzystniejszy dla Twojego przedsiębiorstwa. Najczęściej wybieraną formą finansowania jest leasing operacyjny, w ramach którego pełna kwota miesięcznej raty jest wliczana do kosztów uzyskania przychodu w przedsiębiorstwie. A zatem na czym polega leasing w takiej formie i co zyskasz przez podpisanie umowy z leasingodawcą? Dowiedz się więcej.

Co to jest leasing operacyjny?

Umowa na leasing operacyjny to jedna z najpopularniejszych form finansowania pojazdów do firmowej floty. Korzystają z niej zarówno mali, jak i średni przedsiębiorcy, którzy chcą mieć nowoczesne samochody we flocie, ale bez wysokich kosztów finansowania.

Umowa [leasingu operacyjnego](#) to transakcja zawierana pomiędzy leasingodawcą a leasingobiorcą, czyli przedsiębiorstwem. **W tej formie dochodzi do dzierżawy środków trwałych.** W praktyce leasingodawca w zamian za określoną miesięczną kwotę wydaje do użytkowania przedmiot leasingu (samochód) przez cały okres trwania podpisanej umowy.

W ramach leasingu operacyjnego dla firm:

- samochód pozostaje częścią majątku leasingodawcy,
- odpisów amortyzacyjnych dokonuje firma leasingowa,
- opłata wstępna i pełna rata leasingowa jest kosztem uzyskania przychodu,
- podatek VAT jest doliczany do każdej z rat finansowania auta w firmowej flocie.

Warto dodać, że na koniec trwania umowy leasingu operacyjnego przedsiębiorca może wykupić samochód za ustaloną kwotę lub zwrócić go do leasingodawcy. To znacznie ułatwia wymianę firmowej floty pojazdów na nową.

Korzyści z leasingu operacyjnego dla sektora MŚP

Jest wiele czynników determinujących opłacalność podpisania umowy leasingu operacyjnego. To przede wszystkim dobre rozwiązanie dla firm z sektora MŚP, które chcą inwestować w rozwój działalności bez wysokich jednorazowych kosztów.

Kluczowe zalety leasingu w formie operacyjnej to:

- możliwość utrzymania płynności finansowej w firmie,
- niewielkie koszty miesięczne użytkowania pojazdu będącego przedmiotem leasingu,
- szansa na optymalizację podatkową – do kosztów uzyskania przychodu wliczysz całą ratę leasingu, opłatę wstępną oraz wydatki eksploatacyjne,
- nie musisz opłacać podatku VAT w całości tak jak np. w ramach leasingu finansowego.

Decydując się na finansowanie w mLeasing możesz też zyskać dostęp do szerokiego pakietu usług dodatkowych. W ramach umowy leasingu operacyjnego na firmowe samochody masz możliwość wykupienia pełnego pakietu ubezpieczeniowego (OC, AC, NNW i assistance), a także autocasco.

Zachowanie płynności finansowej

Budowanie floty firmowych samochodów w ramach umowy leasingu operacyjnego pozwala na pozyskanie fabrycznie nowego auta nawet z zerową opłatą początkową. Dzięki temu już na etapie podpisywania umowy nie obciążasz w żaden sposób budżetu swojego przedsiębiorstwa.

Możesz też postawić na większą wartość wykupu resztkowego, dzięki czemu miesięczna rata leasingu auta na firmę będzie relatywnie niska. Korzystając z oferty mLeasing redukujesz firmowe wydatki i zyskujesz możliwość rozwinięcia przedsiębiorstwa bez ryzyka utraty płynności finansowej.

Optymalizacja podatkowa

W leasingu operacyjnym wszelkie koszty ponoszone w związku z eksploatacją pojazdu stanowią koszt uzyskania przychodu przedsiębiorstwa – podobnie jak cała rata leasingowa. Dodatkowo w ramach optymalizacji podatkowej **możesz odliczyć 100% kosztów podatku VAT w skali miesiąca** – ale tylko wtedy, kiedy samochód jest eksploatowany wyłącznie na cele firmowe.

Dopasowanie oferty do naszych potrzeb

Oprócz powyższych umowa leasingu operacyjnego daje szerokie możliwości dostosowania warunków finansowania do potrzeb swojego przedsiębiorstwa. Możesz ustalić niemalże dowolną wartość wpłaty początkowej (także 0%), wykupu resztkowego oraz czasu trwania umowy leasingowej. Dzięki temu całkowite koszty i wysokość miesięcznej raty leasingu nie będzie nadmiernym obciążeniem dla budżetu przedsiębiorstwa.

Artykuł sponsorowany